



## Réalisation - Positionnements sur le marché américain

Entreprise de logiciels - domaine de la gestion des effectifs

### Contexte du projet

#### Le client...

L'entreprise québécoise créée en 1995 compte 25 employés. Elle est très impliquée dans son secteur d'activité et dispose de nombreux clients de prestige en Amérique du Nord et en France. Active aux États-Unis depuis 4 ans, elle compte autour de 6 à 10 installations, d'un vendeur proactif et souhaite se positionner parmi les leaders sur le marché. Elle a gagné la crédibilité d'experts de l'industrie et de sa clientèle mais a du mal à se démarquer de ses concurrents.

#### Intervention : juillet - décembre 2005

**Alliances Telesoft** a été choisie pour son expertise dans le développement de marchés à l'international. L'intervention d'**Alliances Telesoft** a consisté à réaliser les étapes suivantes :



- ✍ **Étude de marché** : taille (en nombre et géographique), tendances du marché et étude approfondie de la concurrence;
- ✍ Positionnement, **plan de commercialisation** et plan d'action;
- ✍ **Mise en place des éléments clés** au niveau marketing et de structure des ventes : refonte de l'image de l'entreprise, des présentations de ventes, campagne de référencement du site, stratégie de relations publiques, insertion et révision des inscriptions sur les sites d'achats et les répertoires spécialisés, affinement de la procédure de gestion des ventes.

#### Résultats tels que présentés par le client :

**Alliances Telesoft** a permis d'obtenir les résultats suivants :

- ✍ **Une remise en question majeure des pratiques de mise en marché.** Une refonte complète s'imposait;
- ✍ **De nouveaux matériels de mise en marché;**
- ✍ Un nouveau site WEB. Celui-ci génère plus d'activités que le site précédent;
- ✍ La création d'un **plan de mise en marché rigoureux;**
- ✍ Les facteurs de différenciation de l'entreprise sont de plus en plus connus.

**Alliances Telesoft**

Tél. : +1-514-942-9272 – Courriel : [question@alliancestelesoft.com](mailto:question@alliancestelesoft.com)