



Intervention - Développement d'affaires et de partenariats

Entreprise de services - Technologies de l'information et des communications



Contexte du projet

Le client...

L'entreprise québécoise se positionne auprès des dirigeants d'entreprises du domaine des technologies de l'information et des communications au Québec. Le développement d'affaires relatif aux partenaires stratégiques de l'entreprise est un projet de longue haleine, clé pour l'entreprise.

Intervention

Alliances Telesoft se charge de réaliser les activités suivantes dans le cadre du développement d'affaires du client :

- ~~///~~ Établir une liste des partenaires potentiels
- ~~///~~ Préqualifier les entreprises
- ~~///~~ Identifier des projets concrets sur lesquels travailler
- ~~///~~ Rencontrer les décideurs
- ~~///~~ Participer avec la direction et la permanence, à l'articulation de nouveaux services en lien avec les attentes des partenaires.
- ~~///~~ Préparer les offres de services et réviser les contrats
- ~~///~~ Faire signer les contrats
- ~~///~~ Effectuer des suivis réguliers auprès des partenaires et clients existants

Résultats observés par le client

Alliances Telesoft a permis d'obtenir les résultats suivants :

- ~~///~~ Mise en place d'une démarche de développement d'affaires structurée globale pour les partenariats;
- ~~///~~ Obtention de nouveaux partenaires majeurs pour l'entreprise ayant des retombées financières à court, moyen et long terme;
- ~~///~~ Renforcement de la notoriété et de la visibilité de l'entreprise.

Alliances Telesoft

Tél. : 514-942-9272 – Courriel : question@alliancestelesoft.com